

Sales Focus

営業支援システム

Mac/Windows/iPhone/iPad で営業状況をいつでも・どこでも確認と承認が可能なアプリケーションです。



営業支援システムの特徴

クラウドを使ってデータ管理



社員のスケジュールや営業内容をまとめて確認が行えます。



Mac/Windows/iPhone/iPadのシステム上で承認印を押せます。



営業状況や案件の進捗状況を世界中どこからでも確認OK!



全ての情報を共有できるので会議でも Mac/Windows/iPhone/iPadを使って状況確認が行えます。



カスタマイズが可能です。





SalesFocus は、Mac/Windows/iPhone/iPadを使ってスケジュール、案件情報、顧客情報など一元管理が行えます。クラウドシステムの為、現場のリアルタイムな商談内容や訪問状況をすぐに確認することができます。また、社内で情報を共有できるため、会議などでも Mac/Windows/iPhone/iPadを使って営業案件の進捗状況や受注見込みを参照することができます。



Mac、Windows
iPhone、iPadがあれば
いつでもどこでも決裁可能！



基本機能

スケジュール



全社員の日報、週報、月報のデータを管理できます。また、案件情報や顧客情報に紐づいて登録可能なので業務の進捗状況確認として活用できます。

案件管理



取引先に紐づいて案件が一覧表示され進捗状況や受注確度、集計値が分かるようになっています。

オプション機能

- ワークフロー
- 見積発行
- 商品管理
- 作業管理
- 請求書発行
- 注文書発行

※ システムの他、FileMaker ライセンスが必要となります。



株式会社テクニカル・ユニオン

State Of The Art
Technology

〒104-0061 東京都中央区銀座 8-12-8 PMO 銀座八丁目ビル9F Tel.03-6264-2620 Fax.03-6264-2621 <https://www.technicalunion.com>

